



Formanden har ordet:

Sommervinde i biotek



Det har været en dejlig varm og solrig sommer i Danmark. I DANSK BIOTEK har vi også været velsignet med varme vinde og en god stemning, idet der har været flere positive nyheder. Specielt bemærkelsesværdig er salget af Santaris Pharma til Roche, verdens førende onkologifirma. Roche vil ydermere etablere "Roche Innovation Center Copenhagen" for at få endnu mere momentum i Santaris' teknologi. Alt i alt en rigtig god historie og en flot rejse for Santaris, som gennem årene har haft både medvind og ikke ubetydelig modvind. Interessant er det også, at selvom Santaris teknologi naturligvis har udviklet sig over årene, så udsprang selskabet med afsæt i professor Jesper Wengels såkaldte "LNA teknologi" som også var en hovedhjørnesten i dannelsen af et andet dansk biotekfirma nemlig Exiqon. Dermed er ringen sluttet fra enestående dansk universitetsforskning, som nyttiggøres og kommercialiseres – både i retning af diagnostik hos Exiqon og i retning af lægemidler hos Santaris – til vækst, velstand og arbejdspladser i Danmark. Og naturligvis også i sidste ende til gavn for de patienter, som forhåbentlig får glæde af Santaris' kræftmedicin, når den er markedsført af Roche.

Derved kommer Santaris til at stå som et mønstereksempel på noget at det, som DANSK BIOTEK er allermost optaget af, nemlig af få akademisk forskning nyttiggjort og kommercialiseret. Og her er der stadig et stort stykke arbejde at gøre! Som bekendt har DANSK BIOTEK medvirket til etablering af Copenhagen Spin-Outs, som vi her efter knapt 3 års arbejde anser for en klar succes. Med udgangen af august er der siden 2012 stiftet 12 nye virksomheder ud af KU, DTU og Region H's forskning og med relation til Copenhagen Spin-Outs. Det er DANSK BIOTEKs lønlige håb, at de nævnte institutioner enes om at fortsætte initiativet, som efter planen slutter ved udgangen af 2014. Copenhagen Spin-outs har ikke blot har forøget antallet af nye selskaber, men har også ifølge flere investorer generelt forbedret kvaliteten af de projekter, som forsøger at rejse penge.

Men der er stadig stort behov for at forbedre rammebetingelserne for kommercialisering af akademisk forskning. Fx er de såkaldte innovationsmiljøers uvilje mod at investere i drug discovery-selskaber en stor udfordring. I DANSK BIOTEK mener vi, at præmissen for innovationsmiljøerne er forkert: Det nytter ikke at betragte en offentlig institutions investering i et meget tidligt drug discovery-projekt som noget, der skal give finansielt overskud. Innovationsmiljøerne skal ikke være en forretning i klassisk forstand! Derimod bør disse midler ses om en "translationel pengeindsprøjtning" – en investering i at modne og "oversætte" interessant akademisk forskning, så den kan gøre nytte og kommercialiseres.

Vi ved, at der i offentligt regi aldrig er brugt så mange penge på life science-forskning, som der bliver brugt i disse år. Og det er godt! DANSK BIOTEKs beskedne ønske er, at der herudover er "translationelle midler", som giver forskningen retning og forøger det kommercielle potentiale. Og vi ønsker, at de stakkels operatører af disse midler, som det er tilfældet med innovationsmiljøerne, ikke fra politisk side bliver presset til at levere et umiddelbart finansielt afkast af disse midler.

Det er desværre ikke let at finde en model, som har den rette balance mellem dels at sikre, at de bedste akademiske projekter får de fleste penge, og dels undgå, at det bliver ren gavebod med betroede statslige

midler. På den anden side synes det klart, at hvis det danske samfund som helhed skal profitere af det offentliges store investeringer i højere uddannelser og akademisk biotekforskning, så har regeringen ikke råd til at bære risikoen ved IKKE i højere grad, end det sker i dag, at investere og supportere overførsel af akademisk forskning med et kommercielt potentiale.

DANSK BIOTEK stiller i den sammenhæng sig selv spørgsmålet: "Gør vi vores allerbedste i Danmark for at sikre at akademisk forskning kan kommercialiseres til glæde og gavn for os alle?". Og DANSK BIOTEK arbejder på at analysere, at sammenligne mellem lande og finde løsningsforslag på relevante problemstillinger som kan bringes i forslag for det politiske system.

Santaris har netop vist os at det betaler sig at hænge i og kæmpe for en god sag. DANSK BIOTEK vil ideligt hænge i for at finde løsninger og fremme biotekindustrien i Danmark. Vi ved vi også har en god sag.

Martin Bonde, Formand for DANSK BIOTEK

Kommende medlemsmøder (sæt kryds i kalenderen)

24. september 2014: Medlemsmøde om klinisk forskning i Danmark. Vært MSD.

18. november 2014: Medlemsmøde med titlen: 'Licensing - blessing or curse'. Vært Kromann & Reumert.

4. februar 2015: Medlemsmøde med titlen: 'Dansk økonomi – biotekøkonomi'. Vært Ernst & Young.

Nyheder på www.danskbiotek.dk

På www.danskbiotek.dk offentliggør vi løbende nyheder fra medlemmerne. Det kan være nyheder om opkøb, fusioner, licensaftaler, kapitaltilførsel, produktudvikling, navnestof og andre forretningsrelaterede nyheder. Alle medlemmer er meget velkomne til at sende nyheder i form af pressemeddelelser og andre nyhedstips til sekretariatet på office@danskbiotek.dk.

Se eksempler på www.danskbiotek.dk

NYT FRA DANSK BIOTEK er foreningens nyhedsbrev. Eftertryk er tilladt med tydelig angivelse af kilde. Ønsker du ikke at modtage nyhedsbrevet i fremtiden, sendes en mail med afmeld til office@danskbiotek.dk.

DANSK BIOTEK/ COBIS
Ole Maaløes Vej 3,
2200 København N
e-mail: office@danskbiotek.dk

Ønsker du at modtage DANSK BIOTEKS nyhedsbrev direkte og uden forsinkelse?

Modtagerne af DANSK BIOTEKS nyhedsbrev sender det ofte videre til kolleger og andre kontakter, hvilket vi naturligvis glæder os over.

Hvis du har fået dette nyhedsbrev videresendt, men ønsker at modtage det direkte og uden forsinkelse, så tilmeld dig mailinglisten på vores hjemmeside under nyhedsbreve.